

ALGEMENE INFORMATIE OPLEIDING IT SALES AGENT B2B

Inhoud van de opleiding:

Wil je werken in de IT-branche en ben je communicatief en commercieel? Dan is deze opleiding iets voor jou. Na deze hands-on-opleiding ben je in staat om met enthousiasme en kennis hoogwaardige IT-oplossingen te adviseren.

Doormiddel van e-learning, trainingen van onze sales professionals en concrete werkervaring, leer je in het salesvak. Naast het leren van acquisitie, onderhandelen en marktonderzoek, leer je andere competenties. Zoals time management en zakelijke omgangsvormen. Uitgebreide kennis van IT is onderdeel van deze opleiding en daarom leer je de basis van het programmeren en bezoek o.a. je een Data Center.

De leermiddelen van deze opleiding zijn modulair opgezet volgens hedendaagse onderwijsmethoden.

Certificering:

Gedurende de opleiding behaal je verschillende certificeringen en sluit je af met een eindcertificaat op Hbo werk- en denkniveau.

Duur, start indeling:

De opleiding duurt 5 tot 9 maanden met een uitloop naar uiterlijk 12 maanden. Een en ander is afhankelijk van de praktijkmomenten.

Er is individuele instroom mogelijk. De opleiding wordt aan de hand van een lesplan en planning gevolgd door trainers en coaches.

Voor wie:

Heb je een afgeronde HAVO-, MBO 4- of Hbo-opleiding, affiniteit met IT of al werkzaam geweest in de IT of heb je ervaring in programmeren en coderen, en volg je via de werkgever een 2^e spoortraject of heb je bij het UWV een WW, WIA- of Wajong uitkering, dan ben je vrij om te solliciteren. Neem dan contact met ons op.

Geïnteresseerd in deze opleiding?

Als je het [contactformulier](#) op de website invult, nemen wij per omgaande en uiterlijk binnen 2 werkdagen contact met je op.